**Výzva na predkladanie ponúk**

**Prieskum trhu za účelom stanovenia predpokladanej hodnoty zákazky**

***1.Identifikácia obstarávateľa:***

Názov spoločnosti: GOCHER s.r.o.

IČO: 48 084 891

Sídlo spoločnosti: Pod záhradami 3699/98, 943 04 Obid

Kontaktná osoba: Peter Kósa

Email: peter@taelite.com

Tel.: 0918 592 898

***2.*Predmet zákazky:**

Obstaranie technológie na spracovanie hrozna a výrobu vína – podrobný opis prieskumu trhu /technická špecifikácia/ tvorí Prílohu Výzvy na predkladanie ponúk vo formáte Excel

***3.Lehota na predkladanie ponúk uplynie dňa*:**

25.04.2022 do 10:00

***4.Spôsob a miesto na predloženie ponúk:***

Cenová ponuka sa predkladá prostredníctvom elektronického systému JOSEPHINE.

Pred predložením cenových ponúk v rámci prieskumu trhu je nevyhnutné sa zaregistrovať na stránke <https://josephine.proebiz.com/sk>

***5.Podmienky predloženia ponúk:***

Predkladané ponuky musia spĺňať všetky minimálne špecifikované požiadavky, ktoré sú uvedené v prílohe Výzvy na predkladanie ponúk. Uchádzač uvedie **cenu** a  v stĺpci Ponúkaná hodnota uvedie ku každej položke špecifikácie parameter ponúkaného zariadenia/tovaru, alebo slovom áno/nie potvrdí resp. nepotvrdí jeho vybavenosť oproti požiadavke obstarávateľa, vrátane **Dátumu, Podpisu osoby oprávnenej konať za spoločnosť**.

Uchádzač predloží prostredníctvom elektronického systému JOSEPHINE vyplnenú prílohu – **podpísanú** vo formáte **PDF**.

***6.Vyhodnotenie ponúk:***

Slúži výhradne na účely určenia PHZ.

Pozn. Vyhodnotenie prieskumu trhu nevedie k uzatvoreniu dodávateľsko – odberateľského vzťahu.

***7.Spôsob určenia PHZ (predpokladanej hodnoty zákazky):***

 Aritmetický priemer zistených cien v eurách bez DPH

***8.Zákazka sa týka programu financovaného z fondov EÚ:***

Program: Program rozvoja vidieka Slovenskej republiky 2014-2022

Číslo výzvy: 51/PRV/2021 – Aktualizácia č. 2

Podopatrenie: 4.2

***9.Dátum zaslania výzvy na predkladanie ponúk:***

19.04.2022

***Prílohy prieskumu trhu:***

Príloha: Technická špecifikácia - (Cenová ponuka)

...........................................................

Peter Kósa